



**ISC**

Business Technology AG

Smart Systems. Premium Solutions

# Geschäftsbericht 1. Halbjahr 2019

# Inhaltsverzeichnis Geschäftsbericht 1. Halbjahr 2019

## ISC Business Technology AG

### Managementbericht

- Brief an die Aktionärinnen und Aktionäre
- Rückblick und Lagebericht
- Ethische Werte
- Strategie und Ziele
- Tätigkeiten der Gruppengesellschaften
- Risikomanagement
- Ausblick 2. Halbjahr 2019

### Finanzielle Berichterstattung

- Jahresrechnung ISC Business Technology AG zum 30.06.2019
- Erfolgsrechnung ISC Business Technology AG zum 30.06.2019

### Anlage

- Anlage 1: Anhang Halbjahresrechnung 2019 gemäss Obligationenrecht (OR)
- Anlage 2: Anhang Halbjahresrechnung 2019 gemäss Handelsgesetzbuch (HGB)
- Anlage 3: Haftungsausschluss

## Brief an die Aktionärinnen und Aktionäre

Liebe Aktionärinnen,  
liebe Aktionäre

Die ISC Business Technology AG (ISC BT AG) konnte sich im ersten Halbjahr 2019 vorteilhaft entwickeln und erzielte ein gutes Ergebnis. Der differenzierten Entwicklung im operativen Geschäft der einzelnen Gesellschaften haben wir im ersten Halbjahr 2019 dahin gehend Rechnung getragen, dass wir weitere, strategisch sinnvolle Entscheidungen im Beteiligungsportfolio getroffen und umgesetzt haben.

Nach dem Ausstieg aus der Conbix AG bereits im zweiten Halbjahr 2018 erfolgte im ersten Halbjahr 2019 der strategische Ausstieg aus der Advanis AG. Die Erwartungen, den Schwerpunkt der Advanis das Customer Relationship Management (CRM) für die Gruppe gewinnbringend einzusetzen, konnten auch über einen längeren Zeitraum nicht erfüllt werden und auch die Planungen liessen hier keine wesentlichen Verbesserungen für die Zukunft erwarten. Die logische Folgerung war die Entscheidung die Beteiligung aufzulösen. Dies erfolgte für die ISC Business Technology AG ergebnisneutral. In diesem Zusammenhang ergab sich zudem eine Veränderung im Verwaltungsrat: so stellte Walter U. Andres sein Mandat zur Verfügung, Beat Honegger übernahm dieses Amt. Beat Honegger verantwortet das Geschäft der plus IT AG in der Schweiz mit dem Schwerpunkt Business Intelligence. Der Firmensitz der ISC Business Technology AG wurde nach Winterthur an den Sitz der plus IT AG verlegt, um so die operativen Abläufe zu optimieren.

Im Gegenzug erfolgte eine Aufstockung der Beteiligung an der SemTrac AG von 30% auf 37,5%, da sich diese Beteiligung und auch die operative Zusammenarbeit sehr positiv und vorteilhaft für die Gruppe entwickelt.

Die operative Geschäftsentwicklung verlief im ersten Halbjahr gut und es konnte ein weiterer Ausbau der Projekte im Bereich SAP S/4HANA erfolgen. Als Folge davon erhielt die ISC Innovative Systems Consulting AG von SAP den GOLD Partner Status und ist damit für die weitere Entwicklung optimal positioniert.

Im Bereich der eigenen Lösungen ist besonders der Erfolg und damit der verbundene Turnaround bei der Plus IT GmbH zu erwähnen.

Auch unter Berücksichtigung des Verkaufs der Beteiligung der Advanis AG – damit wurden sowohl die Advanis AG als auch die Conbix AG im Vergleich zu den Vorjahreszahlen nicht mehr berücksichtigt - konnte die ISC Business Technology AG im ersten Halbjahr eine Steigerung beim Gesamtaussenumsatz erzielen. Mit T€ 11'848 diese Kennzahl gegenüber dem Vorjahr (T€ 11'564) sogar noch um 2,4% steigern. Auf das adjusted EBITDA hatten die Desinvestitionen einen stärkeren Einfluss, so dass sich diese Kennzahl von T€ 448 im Vorjahr auf aktuell T€ 627 erholt hat, was einer Steigerung von 39,9% gegenüber dem Vorjahr entspricht.

Entgegen der guten und stabilen wirtschaftlichen Entwicklung der ISC Business Technology AG ist der Aktienkurs im ersten Halbjahr 2019 auf 1,61 € per 30.06.2019 gesunken.

Ein besonderer Dank gilt an dieser Stelle unseren Kunden, Mitarbeitenden und Geschäftspartnern. Wir freuen uns, dass wir es immer wieder schaffen win-win-Situationen herzustellen, welche alle Parteien motivieren und vorantreiben. Wir arbeiten weiterhin im Sinne unseres Leitmotivs „Smart Systems. Premium Solutions“, damit unsere Kunden und Mitarbeitenden noch erfolgreicher werden.

**Peter Heinold**  
*Präsident des Verwaltungsrates*

**Beat Honegger**  
*Vize-Präsident des Verwaltungsrates*

Winterthur September 2019

## Rückblick und Lagebericht

Die Schweizerische ISC Business Technology AG (ISC BT AG) bietet Ihren Kunden innovative IT-Dienstleistungen und -Lösungen an. Durch die grosse Leistungsbereitschaft aller Mitarbeitenden der Gruppe und dem konsequenten geografischen und inhaltlichen Portfolio-Ausbau, profitieren immer mehr Kunden von dem Angebot der ISC BT AG und deren Gruppengesellschaften im deutschsprachigen Raum. Das Kerngeschäft der ISC BT AG Gruppe liegt im SAP-Bereich. Neben SAP werden auch Lösungen basierend auf weiteren führenden IT-Lösungen realisiert, wie zum Beispiel Microsoft. Neben dem Dienstleistungsschwerpunkt ERP werden auch die Bereiche CRM, BI, Risk Management, IT-Security, Hosting, IT-Infrastruktur und IT-Management Beratung als Dienstleistung angeboten und geleistet.

Zusätzlich zu den IT-Dienstleistungen werden schwerpunktmässig mit der HRV GmbH auch Managed Services in den kaufmännischen Bereichen angeboten.

Per 30.06.2019 waren 186 Mitarbeiter innerhalb der Gruppe beschäftigt.

Am 30. Juni 2019 hielt die Holding Anteile (mindestens 20%) an folgenden operativen Gesellschaften:

- ISC Innovative Systems Consulting AG (100 %)
  - IQ4B GmbH (49 %)
  - HRV GmbH (25,1 %)
  - ISG Informatik Service GmbH (100 %)
  - SemTrac Consulting AG (37,5 %)
  - Eridea AG (100%)
- ISC analytics & solutions AG (100 %)
- R-Zwo-R by Quinsi AG (100 %)
- aio IT for Logistics GmbH (48,57 %)
- Plus-IT GmbH (30 %)
- Plus-IT AG (26 %)

Die Beteiligung an der eridea AG wird in kompletter Höhe von 100% von der ISC Innovative Systems Consulting AG gehalten ebenso wie die Beteiligungen an der IQ4B GmbH in Höhe von 49%, an der HRV GmbH in Höhe von 25,1%, an der ISG Informatik Service GmbH in Höhe von 100% und der SemTrac Consulting AG in Höhe von 37,5%.

Im 1. Halbjahr 2019 ist ein adjusted net income von T€ 7'636 erwirtschaftet worden. Dies bedeutet eine Steigerung um 5,3 % im Vergleich zu T€ 7'247 im Vorjahr, was unter Berücksichtigung der Änderungen im Beteiligungsportfolio noch wesentlich positiver zu sehen ist.

Zum 30.06.2019 ergibt sich damit für die ISC Business Technology AG eine Bilanzsumme von TCHF 2'138 im Vergleich zu TCHF 2'458 per 30.06.2018. Die Aktiven teilen sich auf in 27,7% Umlaufvermögen und 72,3% Anlagevermögen, die Passiven in 16,9% Fremdkapital und 83,1% Eigenkapital. Im Jahr 2018 betrug die Eigenkapitalquote

68,8% per 30.06.2018.

Dass der Kurs der ISC BT Gruppe inhaltlich stimmt, belegen sowohl der Partnerstatus bei SAP, wo die ISC BT Gruppe mit der ISC Innovative Systems Consulting AG bei SAP mittlerweile den GOLD Partner Status und die Zertifizierung zum Partner Center of Expertise besitzt, sowie weitere Partnerstatus bei Microsoft, HP, CITRIX oder Mittel.

Mit der Notierung im Entry Standard im Open Market (Freiverkehr), trägt die ISC BT AG dem Interesse potenzieller Investoren und Privatanleger Rechnung und bietet ihren Aktionären ein transparentes Bild ihrer Geschäftstätigkeit. Die Aktie der ISC BT AG (I5Q1) ist an der Börse in Frankfurt unter der Wertpapierkennnummer WKN A2AFBU oder ISIN CH0315260122 handelbar.

Die ISC BT AG ist oberstes Mutterunternehmen in der Firmengruppe. Aufgrund der grössenabhängigen Befreiung des § 293 HGB und § 963a OR wurde kein Konzernabschluss erstellt.

## Die ethischen Werte der ISC Business Technology AG

Die ISC BT AG verpflichtet sich, einen positiven Beitrag im Bezug Corporate Governance zu leisten.

Die Kern-Werte der ISC BT AG Gruppe sind:

- Engagierter Einsatz für die Kunden, Geschäftspartner und Aktionäre
- Mitarbeitende, die gefördert und motiviert werden
- Erfolgswille
- Ehrlichkeit und Offenheit
- Vertrauen und Loyalität
- Fairness

Die Werte werden vom Management wegen seiner Vorbildfunktion besonders beachtet.

## Ziele und Strategie der ISC Business Technology AG

Die ISC BT AG als Management-Holding steuert ihre Beteiligungen anhand von strategischen und operativen Vorgaben und verschiedenen finanziellen Kenngrößen. So ist im Rahmen der Wachstumsstrategie das organische Wachstum eine wichtige Steuerungsgröße. Ferner ist das operative Ergebnis (EBITDA) eine geeignete Größe zur Messung der Ertragskraft der Gesellschaften.

Die zentralen Elemente der Strategie und die Ziele der ISC BT AG stellen sich wie folgt dar:

### A. Ausbau der Marktposition

Die Holding hat das Ziel, die Marktstellung der Firmengruppe als einer der technologisch führenden deutschsprachigen Anbieter von SAP- und Digitalisierungs-Beratungsleistungen weiter zu verbessern. Dabei soll besonders die herausragende Kompetenz der Firmengruppe in der individuellen Anbindung von Drittsystemen an SAP genutzt werden sowie in verstärktem Masse die Kompetenz im Prozessmanagement anhand von Kennzahlen.

### B. Ausbau der Präsenz im deutschsprachigen Raum

Neben einem nachhaltigen organischen Wachstum in den Märkten, in denen die ISC BT AG Gruppe bereits aktiv ist, wird das Ziel verfolgt, durch Beteiligungen weitere Wachstumsmärkte zu erschliessen.

### C. Weitere Stärkung der Innovationskraft durch die Entwicklung eigener Produkte und IT-Lösungen (Solutions)

Die Holding verfolgt das Ziel, die vorhandene starke technische und prozessorientierte Kompetenz der Tochtergesellschaften durch die Förderung eigener Solutions und lizenzfähiger Produkte in den Kernbranchen auszubauen und zu kapitalisieren. Daneben wird in den Know-how-Aufbau in kernfeldnahen Wachstumsbereichen investiert.

#### **D. Steigerung der Ertragskraft**

Die ISC BT AG will attraktiver für Anleger und strategische Investoren werden. Dazu muss die Ertragskraft der ISC BT AG Gruppe erhöht werden. Die Beteiligungen und die Gruppe sollen stärker voneinander profitieren. Auf der Kostenseite liegt der Fokus vor allem darauf, die Effizienz der IT-Entwicklungsbereiche zu steigern, durch Wachstum Grösseneffekte zu nutzen und grundsätzlich Kostendisziplin zu üben. Der Umsatz wird durch Erweiterung der Marketing- und Vertriebsorganisation positiv beeinflusst.

## **Tätigkeiten der Tochtergesellschaften**

### **ISC Innovative Systems Consulting AG (ISC AG)**

Die ISC AG wurde 1998 als GmbH gegründet und 2000 in eine AG umgewandelt. Sie ist IT-Dienstleister mit dem Fokus auf das ERP-System SAP. Im Rahmen von IT-Projekten deckt die ISC AG alle Phasen ab: Machbarkeitsstudien, Projektleitung, Realisierung, Systemoptimierung sowie Schulung und Training. Ein besonderes Augenmerk richtet die ISC AG bei den Projekten auf kundenadäquates Business Process Reengineering. Die ISC AG, als 100%ige Tochter der ISC BT AG, ist ein anerkannter Premiumanbieter mit sehr hoher technischer Kompetenz bereits auch in dem neuen Kernprodukt der SAP S/4HANA und GOLD Partner der SAP.

In den letzten Jahren wurde in eigene Hochleistungs-Rechenzentren investiert, um das Geschäftsfeld Hosting und Cloud Computing weiter auszubauen.

### **R-Zwo-R by Quinsi AG**

2008 wurde eine 90% Beteiligung an der R-Zwo-R by Quinsi AG mit Sitz in Rosenheim (Deutschland) erworben. Die Gesellschaft ist Spezialist im Bereich IT-Security und ergänzt damit das vorhandene Beratungs-Know-How. In 2013 wurde die Beteiligung aus strategischen Gründen auf 100% angehoben.

### **ISC analytics & solutions AG**

Die ISC analytics & solutions AG fungiert innerhalb der ISC BT Gruppe als Hosting-Dienstleister und Betreiber von Rechenzentren sowie im regionalen Markt Oberbayern als IT-Systemhaus mit Servicetechnikern.

### **plus-IT GmbH**

Die plus-IT ist Spezialist für Datenbanken und Business Intelligence (BI)-Lösungen auf Basis von Microsoft SQL-Server und SAP/BO Technologien. Zusätzlich bietet die plus-IT unter dem Namen SemOrgPlus eine eigenentwickelte Lösung für die Seminarverwaltung von (A)nmeldung bis (Z)ertifizierung an.

Als weitere Dienstleistung bietet das IT-Beratungsunternehmen seinen Kunden Anwendungsentwicklungen auf Basis von Microsoft Entwicklungs-Werkzeugen wie auch



die Entwicklung von massgeschneiderter Individualsoftware, Ablöse von Altsystemen, Neuentwicklung, Migration von Access Programmen, sowie die Anbindung an bestehende Infrastruktur Systeme an.

### **plus-IT AG**

Die plus-IT AG ist ein führendes Consultingunternehmen im Marktsegment Business Intelligence (BI). Betriebswirtschaftliche Abläufe und Aufgabenstellungen von Unternehmen werden analysiert und in effiziente Lösungen umgesetzt. Gegründet 2003, verfügt die plus-IT AG über sehr gut ausgebildete und zertifizierte Berater und Trainer mit langjährigen Praxiserfahrungen. Eine der Hauptkompetenzen ist im Bereich von SAP Business Objects (BO) und SAP Analytics Cloud (SAC) angesiedelt.

Zusätzlich besteht noch eine Spezialisierung im Bereich Visual Analytics mit dem International Business Communication Standard.

### **aio IT for Logistics GmbH**

Die aio IT for Logistics GmbH ist ein Oldenburger IT-Dienstleister. aio bietet Ihren Kunden die Standardsoftware Lewin für Anwendungen in der Transport- oder Intralogistik mit kundenindividueller Spezialisierung. Als Systemintegrator für IT-Lösungen im Fahrzeug kommen Gesamtsysteme bestehend aus eigener Software Lewin und Hardware Dritter zum Einsatz. Zur Software Lewin gehören das zentrale Ressourcenmanagement mit Disposition, Tourenplanung/ -Optimierung, Fracht-, Transportmittel- und Lagerverwaltung und zentralem Auftragsmanagement sowie Fahrzeugeinsatzsysteme mit mobilem Auftragsmanagement, Fahrzeugmonitoring, Reporting Digitaler Tachograph und Temperaturlogging.

AutoID-Anwendungen insbesondere mit RFID komplettieren das Angebot.

### **HRV GmbH**

Seit ihrer Gründung im Jahr 1992 hat sich die HRV GmbH zum Kompetenz-Center für Finanz- und Rechnungswesen, IT-Lösungen und Consulting entwickelt. Das inhabergeführte Unternehmen mit Sitz in Hamburg bietet bewährte Outsourcing-Konzepte für nationale und internationale Unternehmen aus Dienstleistung, Handel, Industrie und Touristik.

Das Leistungsspektrum des servicestarken Unternehmens umfasst die Bereiche Finanzbuchhaltung, Lohn-/Gehaltsabrechnung, Reisekostenabrechnung, Consulting, Digitaler Workflow, Backoffice Touristik und individuelle IT-Lösungen aus einer Hand.

Besonders vorteilhaft ist die Zusammenarbeit mit HRV bei kompletten Systemumstellungen und Massnahmen zur Kostenoptimierung im Front- und Backoffice-Bereich.

## **ISG Informatik Service GmbH**

Die Firma ISG Informatik Service GmbH ist lokaler Netzwerk- und Telefonservicepartner sowie Mitglied der FNEXT-AG.

Die FNEXT-AG, Network of excellent IT-Partners, ist eine Vertriebs- und Servicekooperation von ausgewählten Partnern und repräsentiert aktuell 22 regionale, mittelständische Systemhäuser mit mehr als 1.500 Mitarbeitern, davon über 500 bestens ausgebildete Servicetechniker und 350 Consultants, an 60 Standorten in Deutschland.

Kompetente Experten der ISG Informatik Service GmbH beraten die Kunden von der Planung des Netzwerks über die Installation bis hin zum laufenden Betrieb.

ISG Informatik Service GmbH verfügt über mehr als zwei Jahrzehnte Erfahrung am Markt und sowohl Kunden als auch Lieferanten schätzen die verbindliche und partnerschaftliche Zusammenarbeit.

## **SemTrac Consulting AG**

Die Gründung der SemTrac Consulting AG fand 2008 mit Sitz in Stephanskirchen statt. Im gleichen Jahr erfolgte bereits die erfolgreiche Einführung der SAP®-basierten Full-Service-Lösung Sem.FUNDS.line als ASP-Solution bei einer Kapitalverwaltungsgesellschaft in Köln. Seitdem bietet die SemTrac Consulting AG sämtliche Dienstleistung für Real Estate Asset Management mit System an und tritt im Markt der Kapitalverwaltungsgesellschaften als Full-Service Anbieter auf.

Zu den eigenen Lösungen zählen mit Sem.FUNDS.line ein umfassendes Informations- und Reportingtool für Kapitalverwaltungsgesellschaften (AIFM) zur Verwaltung von Immobilien- und anderen Sachanlagefonds, mit Sem.PPM ein umfassendes Tool für den Online-Datenaustausch mit Property-Managern über eine standardisierte Online-Schnittstelle mit Realtime-Prüfung und Sem.iRisk eine systemunabhängige Lösung für das Risikomanagement und Investmentcontrolling von Immobilien.

Zusätzlich zu den eigenen Lösungen bietet die SemTrac Consulting AG neben den klassischen Consulting-Services wie Projektmanagement, SAP-Implementierung, Systementwicklung oder Organisations- und Prozessberatung auch Services in Bereichen Application Management, Application Service Provider und IT-Infrastruktur an.

## **Eridea AG**

Die eridea AG ist ein innovativer Anbieter für Softwareentwicklung und Projektmanagement und zählt zahlreiche nationale und internationale Unternehmen zu Ihren Kunden.

Der Fokus liegt auf den Bereichen JAVA- und SAP-Entwicklung, sowie der Umsetzung eigener zukunftsweisender Projekte und bringt damit attraktive Synergieeffekte für die Gruppe mit. Das Leistungsspektrum umfasst die Projektierung, Entwicklung und Inbetriebnahme komplexer Softwarelösungen die durch die gut ausgebildeten und motivierten

Mitarbeiter begleitet und umgesetzt werden.

Geschäftsfelder der eridea AG sind die SAP Technologieberatung und Entwicklung in ABAP, SAP FIORI und SAPUI5 für mobile Anwendungen, JAVA und technisches Projektmanagement.

## Risikomanagement

Die Risikopolitik der ISC BT AG resultiert aus dem Bestreben nach nachhaltigem Wachstum und der Steigerung des Unternehmenswerts. Dabei versucht die ISC BT AG Risiken weitestgehend zu minimieren. Das Risikomanagement ist daher ein integraler Bestandteil der Planung und Umsetzung der Geschäftsstrategien.

Aufgrund der geringen personellen Grösse des Unternehmens ist das Management in alle risikorelevanten Entscheidungen unmittelbar eingebunden.

Das Management informiert sich laufend über den Gang der Geschäfte der jeweiligen Tochtergesellschaften. Dabei werden quartalsweise für jede Tochter Abschlüsse erstellt sowie einmal jährlich mittelfristige Unternehmensplanungen vorgelegt. Das Management überprüft und analysiert diese Berichte, indem es unter anderem folgende Informationen zur Risikoeinschätzung heranzieht

- Vertriebs-Pipeline
- Entwicklung der Aussenstände und Liquidität
- Abweichungen von geplanten Projektergebnissen
- Entwicklung von eigenen Produkten
- Budget Erreichung

Risiken werden identifiziert, indem Sachverhalte und Veränderungen betrachtet werden, die von den ursprünglichen Planungen und Kalkulationen abweichen. Auch die planmässige Auswertung von Konjunkturdaten wie z.B. das Industrieklima oder die Entwicklung der Branchen fliessen in das Risikomanagement ein. Dazu werden Aktivitäten der Marktbegleiter laufend beobachtet.

## Ausblick 2. Halbjahr 2019

Die gesamtwirtschaftliche Lage bietet der ISC BT Gruppe nach wie vor eine gute Basis für Ihr Geschäft, auch wenn punktuell bei einzelnen Kunden hier durchaus Abweichungen festzustellen sind. Die besonders im deutschen Mittelstand noch zu verzeichnende Zurückhaltung bei den Investitionen in die neue Generation der SAP ERP Software S/4HANA nimmt leider nur langsam ab, auch wenn wir hier weitere Aufträge verzeichnen konnten.

Die Bilanz in puncto Geschäftsentwicklung, Marktposition und strategische Ausrichtung fällt daher im ersten Halbjahr 2019 unterschiedlich aus. Die allgemein gute Entwicklung in den einzelnen Bereichen wurde durch einzelne Kundensituationen beeinträchtigt besonders im Bereich der Managed Services. Für das zweite Halbjahr ist die Pipeline gut gefüllt und es eine stabile Entwicklung zu erwarten.

Mit der aktuellen Positionierung im Markt, hier besonders in den Zukunftsthemen der SAP S/4HANA und Analytics Cloud, sollte im weiteren Jahresverlauf ein Wachstum bei den relevanten Kennzahlen der ISC BT Gruppe zu erwarten sein.

In den noch vor uns liegenden Monaten wird konsequent die kerngeschäftsbezogene Strategie fortgeführt. Dabei werden neben dem organischen Wachstum Synergieeffekte durch die Gruppengesellschaften erwartet. Zusätzlich werden wir auch weiterhin Optionen prüfen, die uns durch weitere Beteiligungen die Möglichkeit einer Ausweitung unseres Geschäftes bieten.

Als Folge des Going Public bestehen seit 2006 und aktuell durch die eidgenössische Revisionsaufsichtsbehörde weiterhin erhöhte administrative Anforderungen. Die ISC BT AG orientiert sich an den im Börsensegment und von den Aufsichtsbehörden vorgegebenen Standards. Um diese zu erfüllen, muss das Management weitere, kostenverursachende Massnahmen durchführen. In Anbetracht der personellen Grösse des Unternehmens, der Kostentreiber, der hohen Auslastung durch das Umsatz bringende Business im administrativen und kommunikativen Bereich wird nicht immer die gewünschte Gestaltungshöhe erreicht. Daran wird in den nächsten Monaten weiterhin gearbeitet, um weitere Verbesserungen zu erzielen.

Kundenwünsche haben höchste Priorität. Dann kommen die unternehmensinternen Kernprozesse, wozu auch die Mitarbeiterführung und -förderung gehört. Danach die börsenbezogene Administration und Kommunikation. Diese Prioritätensetzung wird den Geschäftserfolg weiterhin positiv beeinflussen und wird somit auch zum Nutzen der Aktionäre.

Für den weiteren Verlauf des Jahres 2019 erwartet das Management insgesamt einen weiterhin positiven Geschäftsverlauf vielleicht sogar mit einer etwas höheren Steigerung bei den relevanten Kennzahlen in der zweiten Jahreshälfte. Umstrukturierung im Beteili-

gungsportfolio und Investitionen in das Marketing sowie den Vertrieb und Ausweitung des Angebots-Portfolios zeigen Wirkung. Die ISC BT AG verfolgt weiterhin erfolgreich ihre Strategie.

## ISC Business Technology AG Jahresrechnung

### ISC Business Technology AG Aktiven in TCHF

ISC Business Technology Aktiven in TCHF	30.06.2018	30.06.2019	ΔPY	ΔPY%
Flüssige Mittel und kurzfristig gehaltene Aktiven	14	12	-2	-14,30%
Forderungen aus Lieferung und Leistung gegenüber Beteiligungen und nahestehenden Gesellschaften	287	452	+165	+57,50%
Übrige kurzfristige Forderungen	17	17	0	0,0%
Aktive Rechnungsabgrenzung	116	111	-5	-4,31%
<b>I. Total Umlaufvermögen</b>	<b>434</b>	<b>592</b>	<b>+158</b>	<b>+36,41%</b>
Finanzanlagen gegenüber nahestehenden Gesellschaften	0	0	0	+0,0%
Beteiligungen	2 024	1 546	-478	-24%
<b>I. Total Anlagevermögen</b>	<b>2 024</b>	<b>1 546</b>	<b>-478</b>	<b>-23,62%</b>
<b>II. Total Aktiven</b>	<b>2 458</b>	<b>2 138</b>	<b>-320</b>	<b>+13,02%</b>

## ISC Business Technology AG Jahresrechnung

### ISC Business Technology AG Passiven in TCHF

ISC Business Technology AG Passiven in TCHF	30.06.2018	30.06.2019	ΔPY	ΔPY%
Verbindlichkeiten aus Lieferung und Leistung	15	12	-3	-20%
Verbindlichkeiten aus Lieferung und Leistung gegenüber Beteiligungen und nahestehenden Gesellschaften	29	5	-24	-82,80%
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	175	0	-175	-100%
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	528	365	-163	-30,90%
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Gesellschaften	0	0	0	0,0%
Passive Rechnungsabgrenzung	11	-29	-40	-363,64%
<b>I. Total Fremdkapital kurzfristig</b>	<b>758</b>	<b>353</b>	<b>-405</b>	<b>-53,43%</b>
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten gegenüber Beteiligungen	0	0	0	0,0%
Übrige langfristige Verbindlichkeiten gegenüber Aktionären	8	8	0	0,0%
<b>I. Total Fremdkapital langfristig</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>0</b>	<b>0,0%</b>
<b>II. Total Fremdkapital</b>	<b>766</b>	<b>361</b>	<b>-405</b>	<b>-52,88%</b>
Aktienkapital	1240	1240	0	0,0%
Gesetzliche Kapitalreserve	265	265	0	0,0%
Gesetzliche Gewinnreserve - Reserve für eigene Aktien	32	33	1	3,13%
Freiwillige Gewinnreserven oder kumulierte Verluste	44	117	+73	165,91%
Eigene Kapitalanteile	0	0	0	0,0%
<b>II. Total Eigenkapital</b>	<b>1 581</b>	<b>1 655</b>	<b>+74</b>	<b>+4,68%</b>



## ISC Business Technology AG

### Erfolgsrechnung für die Zeit vom 01.01.2019 bis zum 30.06.2019

ISC Business Technology AG in TCHF	30.06.2018	30.06.2019	ΔPY	ΔPY%
<b>Ertrag</b>				
Nettoerlöse aus Lieferungen und Leistungen	31	42	11	+35,49%
<b>Aufwand</b>				
Entschädigungen Organe	0	-9	0	0,0%
Fremdmieten	0	0	0	0,0%
Versicherungen, Versorgung, Entsorgung	0	0	0	0,0%
Verwaltungs- und Informatikaufwand	-32	-25	+6	+19%
Werbeaufwand	0	0	0	0,0%
<b>I. Total Betrieblicher Aufwand</b>	<b>-32</b>	<b>-34</b>	<b>-2</b>	<b>+6,25%</b>
<b>II. Betriebsergebnis vor Finanzerfolg</b>	<b>-1</b>	<b>8</b>	<b>+9</b>	<b>+900%</b>
Finanzaufwand	-21	-14	+7	33,34%
Finanzertrag	130	125	-5	-3,85%
<b>II. Total Finanzerfolg</b>	<b>109</b>	<b>111</b>	<b>+2</b>	<b>+1,84%</b>
<b>III. Betriebsergebnis vor a.o. Erfolg</b>	<b>108</b>	<b>119</b>	<b>+11</b>	<b>+10,19%</b>
Ausserordentlicher, einmaliger oder periodenfremder Aufwand	0	0	0	+0,0%
Ausserordentlicher, einmaliger oder periodenfremder Ertrag	3	2	-1	-33,34%
<b>III. Total Ausserordentlicher Aufwand und Ertrag</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>-1</b>	<b>-33,34%</b>
<b>IV. Betriebsergebnis vor Steuern</b>	<b>111</b>	<b>121</b>	<b>+10</b>	<b>+9,01%</b>
Direkte Steuern	0	0	0	0,00%
<b>V. Jahresgewinn/-verlust</b>	<b>111</b>	<b>121</b>	<b>+10</b>	<b>+9,01%</b>

## Anlage

### Haftungsausschluss

Dieser Geschäftsbericht gibt die Situation der ISC BT AG zum Stichtag 30. Juni 2019 wieder.

Dieser Geschäftsbericht enthält gewisse zukunftsgerichtete Aussagen. Diese zukunftsgerichteten Aussagen enthalten Einschätzungen des Managements, bekannte und unbekannte Risiken, Ungewissheiten und sonstige Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Leistungen oder Zielerreichungen von ISC BT AG oder die Branchenergebnisse wesentlich von den durch zukunftsgerichtete Aussagen vorhergesagten oder angedeuteten zukünftigen Ergebnissen, Leistungen oder Zielerreichungen abweichen. Solche Faktoren umfassen unter anderem: Wettbewerb durch andere Gesellschaften, Veränderungen in den Betriebsausgaben, Entwicklung und erfolgreiche Integration erworbener Unternehmen, Anwerbung qualifizierter Arbeitskräfte und Bindung solcher Arbeitskräfte an das Unternehmen, Ungewissheiten, die sich aus der Geschäftstätigkeit von ISC BT AG ausserhalb der Schweiz ergeben, negative Entwicklungen der rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen, negative Entwicklungen in der Regierungs- und Finanzpolitik, Unruhen, Akte höherer Gewalt, Kriegshandlungen sowie sämtliche andere Faktoren, auf die in diesem Geschäftsbericht Bezug genommen wird. Angesichts dieser Unsicherheiten werden Investoren darauf hingewiesen, solche zukunftsgerichteten Aussagen selbst zu beurteilen. ISC BT AG übernimmt keine Verantwortung, weder ausdrücklich noch schlüssig, für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der in diesem Geschäftsbericht enthaltenen, auf zukunftsgerichteten Aussagen beruhenden Informationen oder für Meinungen oder Einschätzungen. ISC BT AG übernimmt keine Verantwortung, solche zukunftsgerichteten Aussagen in der Zukunft anzupassen, um zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen zu reflektieren. ISC BT AG und die im Namen von ISC BT AG handelnden Personen übernehmen keinerlei Verantwortung im Zusammenhang mit der Verwendung dieses Geschäftsberichtes oder der darin enthaltenen Informationen. Dieser Geschäftsbericht ist kein öffentliches Angebot von und auch keine Einladung zur Zeichnung von Wertpapieren der ISC BT AG.